

**「普通の主婦が、
資金ゼロから始める
超初心者向けヤフオクセミナー」**

団塊の星(シルバースター)
お助け塾塾長・セグパパ

質 問！

私は何歳でしょう？

私は何歳に見えますか～？

- 52歳
- 56歳
- 60歳
- 64歳

- 54歳
- 58歳
- 62歳
- 66歳

Profile

66歳
現役

埼玉県
和光市
在住



大阪府
池田市
出身

本妻1人
娘3人
孫6人

関西学院大学
法学部卒

Profile

関西系大手総合商社、総合リース会社

大阪→東京→フィリピン・マニラ 6年

九州・博多単身赴任 4年

東京



57歳

サラリーマンより、フリー満に加齢なる転身！

60歳

インターネットビジネスの勉強開始

インターネットビジネスとの出会い

ビジネス起業塾「JIS」第1期生

アフィリエイトで売上100万円を達成

情報商材「腰痛開放戦線」を販売

インフォトップ主催のシニアセミナーで70名に講演

菅野一勢さん主催「ウインズスペース」認定
パートナー講師 シニア・初心者向専任講師

セグパパ・パソコンお助け塾・塾長

インターネットビジネスからの進展

川村式ジニアス認定速読&視力回復講師

基金訓練水道橋校・中野校講師

サーティファイ公認、ネットマーケティング検定

情報処理技術者試験(ITパスポート・国家試験)

WACA認定 ウェブ解析士マスター

JMLA認定 マーケティング解析士マスタ

グーグルアドワーズPPC広告・初級上級合格

- パソコン・お助け塾・塾長
- ホームページ欠陥診断士（無料）
- チラシ・名刺コーディネーター
- ブルーオーシャンマーケター
- ヤフオクセミナー

インターネットビジネスとは？



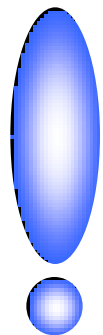
私に
出来るの？

パソコン上の技術的問題

やり方も何も知らない

収益を上げられそうなものを
何も持っていない。

今、あなたはPCで
どの程度のことができますか？

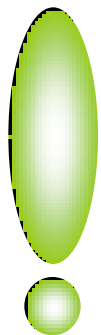


何もできない

PCを持っていない

PCを買ったばかり

今、あなたはPCで
どの程度のことができますか？



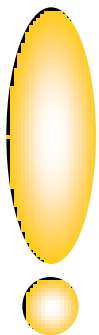
少しできる

文書作成: Word, 一太郎など

表計算: Excelなど

メールの送受信: Outlookなど

今、あなたはPCで
どの程度のことができますか？



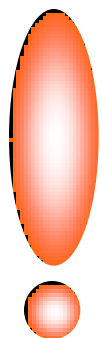
もうちょっとできる

プレゼンテーション: PowerPoint

データベースの管理: Access

今、あなたはPCで
どの程度のことができますか？

かなりできる



ホームページ作成, サーバアップ

PPC(広告宣伝): オーバーチュア・アドワーズ

ASP: インフォトップ社、他

インターネットビジネスって？

私にもできるの？

私には
そんな特殊な能力は
ないわ！

インターネットビジネスに対する不安

- 多額の準備資金

始めるのに「余分なお金がかからない

- インターネットに関する詳しい知識

いくつかのポイントを抑えれば十分

- 商売や販売する為のノウハウ

商品の仕入先などを考える必要がない

- 在庫等を抱えての管理

在庫を抱える心配がない

- 大変な作業で人手もかかる

自宅で1人でもできる

完全なる「成果主義・成果報酬・実力主義」

これからの世の流れ

= インターネット社会

知らないと取り残されてしまう！

知っていれば、先を走れる！（シニア・女性）

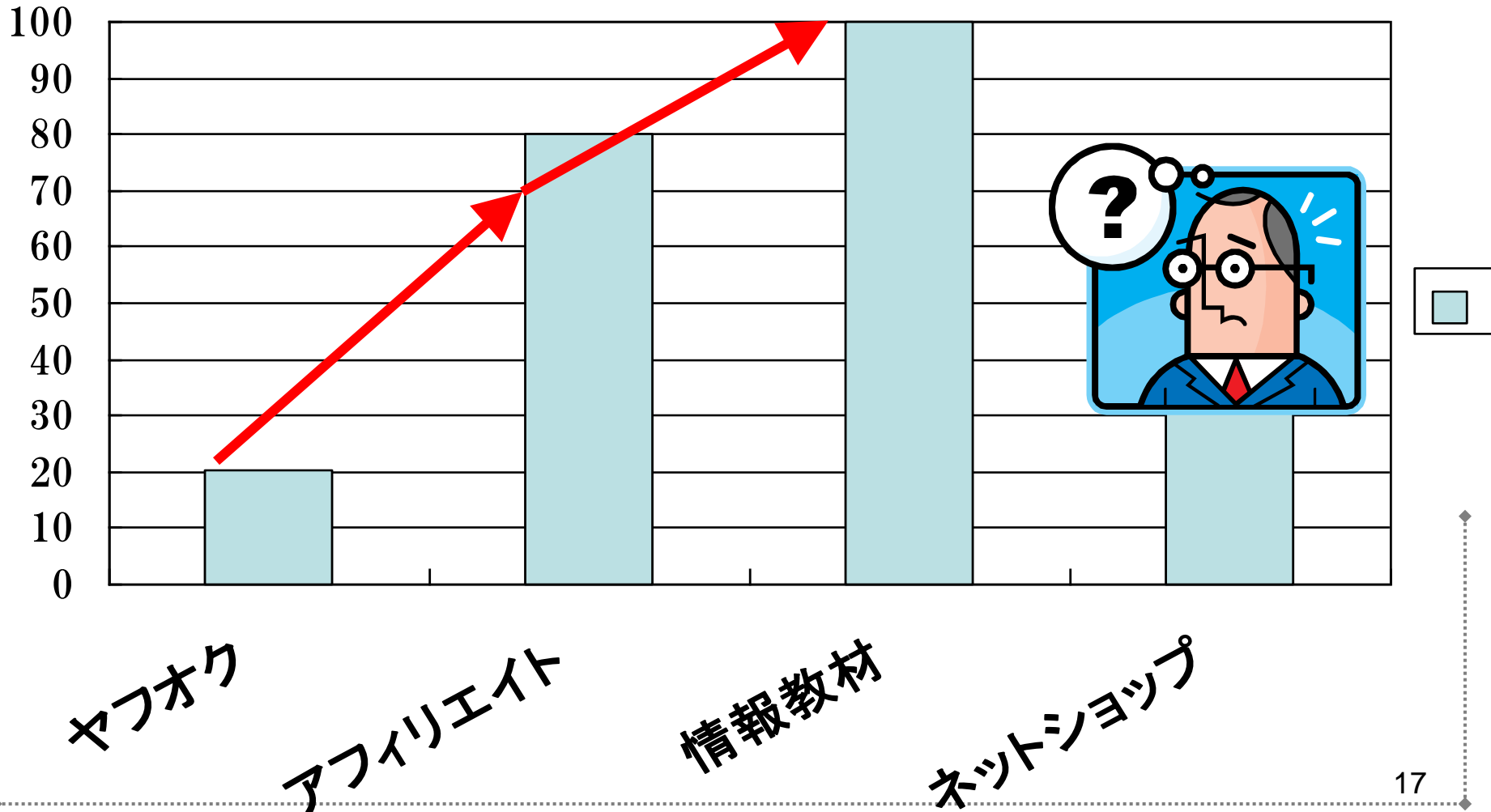
女性・団塊の世代
→ これからが勝負！

インターネットビジネス 「始めの一步」とは？

(インターネット(PC)を使って収益を得るには)

- オークション(物販・ヤフー／楽天／アマゾン)
- ネットショップ(物販・ヤフー／楽天各店舗)
- アフィリエイト(販売代理店・メルマガ／サイト
／PPC／SEO／せどり／アドセンス)
- 情報系教材(ノウハウ・体験・情報)

「始め易さ」と「勉強の質と量」(私見)



超初心者のあなたへのお勧めは

ヤフオクです！

では、質問です。

- ・オークションで物を買う・売る事に対する抵抗感がある。
→でも 今や主流、特に若い人(携帯→モバオク)
- ・ヤフオクのことは聞いたことはある具体的には知らない。
- ・ヤフオクで、物を買ったことがある。出品したことがある。
- ・ヤフオクはやりたいと思っているが、まだ始めていない。

自分にはヤフオクなんて、とても扱い切れない…

自分にはヤフオクで売ることなんてできない…

自分にはとても物を売る能力も技術もない…

オークションの種類

- ヤフオク
- モバオク (お互いに仕入れて、反対で売る
＝マーケットの違い)
- 楽天オークション
- アマゾン
- BIDERES
- ぐるぐるオークション
- WANTEDオークション
- E-BAY (アメリカ)

ヤフオクの魅力・メリット

普通の主婦でも、一般の人でも

- ・インターネットで最も簡単に商売できる
- ・「資金ゼロ」から始められる。
- ・「空いている時間」でできる。
- ・「楽しみながら」できる。
- ・「家庭内の不用品が処分」できる。→「家が片付く」
- ・コスト・元手は@346円のプレミアム会員料金
(出品システム利用料:10.50円(税込) x 出品数量)
(落札システム利用料:落札価格の5.25%(税込))

ヤフオクの魅力・メリット、その2

普通の主婦でも、一般の人でも

- ・家庭の不用品を処分して「小遣い」になる。

がらくたでも…(例：壊れた電化製品)

- ・ほぼ、誰でも間違いなく稼げる
- ・「小遣い以上の収入を得る」ことができる。

副業→本業

ヤフオクの魅力・メリット(ネット編1)

【ネットビジネスをやりたいと思っている人にとって】

- ・ビジネスとして、日本全土が相手
→市場規模が大きい
- ・リスクが少ない。

◎インターネットビジネスに必要な
「3つのもの」がそろっている。

1. トラフィック(集客・交通量)
2. ウェブサイト(売る場所・デパート)
3. キャッシュポイント(商品)

ヤフオクの魅力・メリット(ネット編)2

◎現在ネットで成功している人のほとんどが
オークションを経験してきている。

1. 商売の基本を学べる。
 - ・キャッチコピーの勉強
 - ・セールスレター(1ページの簡易版)の勉強
 - ・客の「感情の流れ」の勉強
2. トラフィック(お客様)が集まっている
 - ・しかも、商品を買いたい人が集まっている
3. 顧客名簿が作れる

1. 商品：1)自宅にある不用品

①◎生活用品女性向け：

- ・洋服・アパレル・ブーツ・財布・バッグ
- ・アクセサリ・雑貨・女性下着・補正下着
- ・海外購入品（偽物注意）
- ・ブランド品：ヴィトン、エルメス、コーチ、プラダ、
→目きき必要（要注意）
- ・ファッション、流行もの→モバオク、ストラップ、
- ・子供の洋服・おもちゃ

1. 商品：1)自宅にある不用品

①◎生活用品

男性向け:

- ・かばん・ベルト・洋服・ジーパン・柔道着
- ・マニアックなこだわりもの
- ・奥さまが旦那様向けに買う(サイズ関係ないもの)

共 通:

- ・家電・楽器・アメリカングッズ・ジーンズ系・
- ・ジャンクPC・雑貨

1. 出品商品：1)自宅にある不用品 ②◎趣味系

- ・バイク(ハーレー専門)
- ・ルアー(疑似餌) & フィッシング用品
- ・パソコン部品
- ・雑誌・写真集・パンフレット・アウトドア商品
- ・楽譜・ビデオ・CD・DVD・レコード(ジャケット?)
- ・ペットグッズ・おもちゃ・プラモデル
- ・裁縫・手芸・アンティークアクセサリー
- ・ハンドメイド品・プリザーブドフラワー
- ・安さではない、こだわり品

1. 出品商品：1) 自宅にある不用品
③ その他

◎ ジャンル：芸能関係：音楽、映画、タレント、

◎ 芸術関係：アート、デザイン、絵画、骨董品、

◎ チケット、株主優待券

◎ 書籍

1. 出品商品：1)自宅にある不用品

③その他

◎レアもの：

ファンクラブ会員の限定アイテム、
抽選で当たるアイテム、
定期的なキャンペーン商品
(箱や封筒、COA(証明書)があると
→高く売れる)

◎意外なガラクタに高値がつく。(ガラクタとは?)

昔の物は、狙い目。中途半端はダメ

◎隠れたお宝商品：

こんなものも売れました(実例1)

- 資格受験用ノート(書き込んだもの)
- 40年前のカメラ50,000円
- アンティークアクセサリー1,000円～5,000円
- 10年ぐらい前のブーツ
- 記念コイン 約10万円
- おかあさんといっしょのチケットA席2枚、
24800円
- ゴルフボール(ロストボール)20個
1,000円～4,000円

こんなものも売れました(実例2)

- 無能唱元の本 7000円ぐらい
- RIZサンダル 3900円
- 宝地図 6350円
- アルパカのコート
- はぎ焼き酒器
- パソコン16,000円
- 軽自動車(98,000円)
- LANケーブル(160円)

鉄人28号の外箱



いくらで
売れたでしょうか？

60万円

現在、宮崎まゆさんがヤフオクに出品している作品です。
受験・お弁当袋・スモッキング刺繍・入園入学◆
ネットショップ「お受験シリーズ」はとても好調です。



宮崎まゆさん



- ヤフーオークションが始まった十数年前から、だれの助けも得ずに見よう見まねで始めました。
- それ以降、今までコツコツと「200件以上の購入」をし、「400件以上の販売」をし続け、その主婦が今や自分がネットショップを運営し「月商100万円」を突破するほどの「ヤフオク・カリスマ主婦」になりました。

2. ビジネスとして、仕入れて売る。

- 手作り商品→お受験商品（宮崎まゆさん）
- オンリーワン商品
- 福袋→儲かる、レアー商品、限定品、
→地方・アウトレットも狙い目？
- バーゲンセール→品物の奪い合い
- チケット→ビジネスとしてする時は、法律注意
古物商認可・必要
- 300円ショップ作戦

ビジネスとして、仕入れて売る。2

- せどり(古本)
- フリマ(フリーマーケット)
- 海外品(USA・欧州・中国などから)
偽物・関税(革製品など)
- 個人輸入
- セット販売、全巻セット
- サービスをチケットにして売る(回数券)
- 修理マイスター(職人)

お正月：福袋への取り組み

- ◎年1度のチャンス
- ◎特に、有名メーカー物（ブランドものではない）
- ◎無茶苦茶「お得」例：10万円相当→1万円
- ◎不要なものが入っている。→単品売り！
- ◎入手困難→寒い・長時間・長い行列
- ◎一部の熱心な人だけが
買って使う、ヤフオクをやる
⇒儲かる！

「ベントツ型生活」とは？

優雅な生活！

思考パターン、

行動パターンの大変革！

始めの一步は“ヤフオク”から！

おさらいです。

ヤフオクのメリットとは？

-
-
-

ヤフオクの魅力・メリット

普通の主婦でも、一般の人でも

- ・インターネットで最も簡単に商売できる
- ・「資金ゼロ」から始められる。
- ・「空いている時間」でできる。
- ・「楽しみながら」できる。
- ・「家庭内の不用品が処分」できる。→「家が片付く」
- ・コスト・元手は@346円のプレミアム会員料金
(出品システム利用料:10.50円(税込) x 出品数量)
(落札システム利用料:落札価格の5.25%(税込))

ヤフオクの魅力・メリット、その2

普通の主婦でも、一般の人でも

- ・家庭の不用品を処分して「小遣い」になる。

がらくたでも…(例:壊れた電化製品)

- ・ほぼ、誰でも間違いなく稼げる
- ・「小遣い以上の収入を得る」ことができる。

副業→本業

ヤフオクの魅力・メリット(ネット編1)

【ネットビジネスをやりたいと思っている人にとって】

- ・ビジネスとして、日本全土が相手
→市場規模が大きい
- ・リスクが少ない。

◎インターネットビジネスに必要な
「3つのもの」がそろっている。

1. トラフィック(集客・交通量)
2. ウェブサイト(売る場所・デパート)
3. キャッシュポイント(商品)

ヤフオクの魅力・メリット(ネット編)2

◎現在ネットで成功している人のほとんどが
オークションを経験してきている。

1. 商売の基本を学べる。
 - ・キャッチコピーの勉強
 - ・セールスレター(1ページの簡易版)の勉強
 - ・客の「感情の流れ」の勉強
2. トラフィック(お客様)が集まっている
 - ・しかも、商品を買いたい人が集まっている
3. 顧客名簿が作れる

2. 各論-1

1. 出品商品

1) 自宅にある不用品:

- 生活用品: 女性向け / 男性向け / 共通
- 趣味系 / その他
- こんなものも売れました (実例)

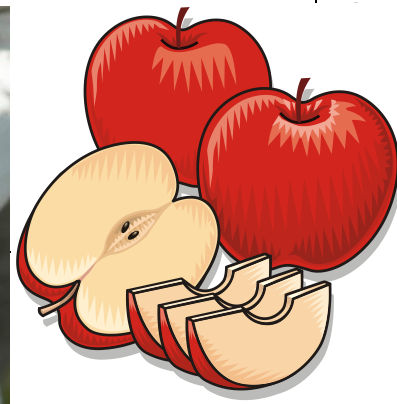
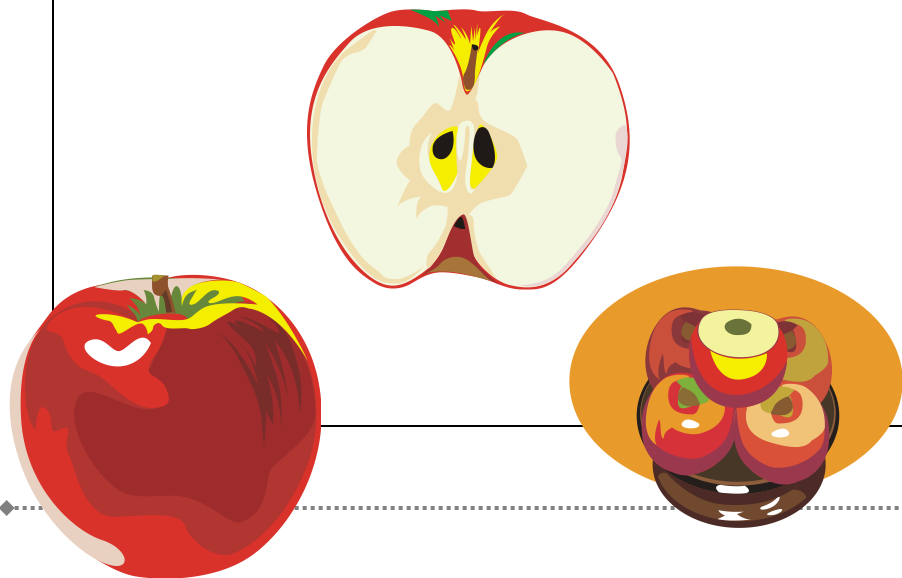
2) ビジネスとして仕入れて売る

では、まず、腕試しをしましょう。

あなたは、セールスの天才です。

社内1のトップセールスマンです。

そのあなたが、ここにある「真っ赤なリンゴ」を
お客さんに売ってください。



あなたが、
トップセールスマンとして
お客さんに売り込みをしてください。
その売り込みの文章を2分間で
書き出してください。



では、発表してもらいましょう。

今度はあなたは「お客さん」です。

あなたが、リンゴを買う時には
何に気をつけ、何が気になって
どういう点を確認して買いますか？
その時の確認項目を2分間で
書き出してください。



いかがでしょうか？
発表してください。

何かが違ったのでしょうか？

何がちがうのでしょうか？

売りと買いの違いは？

立場の違い？

感情の違いは？

売り込みと売り込まれる立場と感情

売り手と買い手の違い！

気付いたこと：

オークションの流れ 1

(購入)

- ①欲しいものを探す(商品)
(キーワード・ジャンル検索)
- ②入札に参加(応札)
- ③価格の動きを見る(再応札)
- ④落札
- ⑤出品者との連絡
- ⑥送料の確認
- ⑦振込み
- ⑧商品到着→検品
- ⑨出品者を評価してあげてください。

オークションの流れ 2

(出品・販売)

- ①売るものを探す
(不用品や売れそうなものを仕入れる)
(出品できないもの)
- ②写真を撮る
- ③商品の説明文を作る
- ④落札、or 再出品
- ⑤落札者と連絡
- ⑥送料の連絡
- ⑦入金確認
- ⑧商品梱包・発送
- ⑨購入者を評価する
(落札者が希望していれば)

評価とは？

- お客様の声と同じ
- 規律を正す
- 信用問題
- 先ほどのまゆさん個人の
購入200件以上、
販売400件以上、
事業としてcottonkidsmayu(126)

ヤフオクに参加するには

- 参加の方法
- ヤフー、ヤフオクへの登録の仕方
 - 銀行口座・クレジットカード
 - 住所確認のため、書類の郵送期間

ヤフオク便利機能

- ・取引ナビ(購入者と出品者の掲示板)
- ・自動入札
- ・自動再出品
- ・ヤフー簡単決済
- ・ヤフーネットバンキング
- ・ヤフーオークション補償
- ・ヤフー宅配、ヤフーゆうパック
- ・アラート(P134):
 - ①出品者
 - ②キーワード
 - ③カテゴリー

分からない時は

- ◎初めての方へ
- ◎使い方ガイド
- ◎ヘルプ
- ◎ヤフー知恵袋
- ◎教えてgoo
- ◎Mixi

ヤフオク：各論

1. 商品：①家の不用品、②仕入品

2. 出品テクニック

- ・ジャンル

- ・タイトル

- ・価格

- ・条件

- ・売上増額方法

- ・写真

- ・商品説明

- ・送付・送料

- ・顧客対応

- ・再出品

3. ヤフオクで大事なこと：マインド編

課題

1. 最低2品、安いものでいいので
「購入」してください。

何か買い物があればとえあえず、ヤフオクで
買ってみればどうですか？（実際に買う時の心理）

* 分からない時は事前に出品者に
質問しましょう。

2. 最低8品、買うつもりで興味のある商品を
「選んで」ください。（買わなくてもいいです）

書き出してください。

◎なぜ、どこが、目にとまったか？

→タイトルのキャッチ

「30文字の魔術」(NOT READ)

◎なぜ、買おうと思ったのか？

なぜ、欲しくなったのか？

その時の「感情・心理的」動きは？

写真は？説明文は？スタート金額は？

保証は？信頼性は？振込み方法は？

送料は？発送方法は？

買い方→①検索

②カテゴリー(ジャンル)

カテゴリー全体を眺め、
どんなものがあるかを
どんな構造になっているかを見る。
⇒全体構造を見るだけでも勉強になる。

好きなジャンル・興味あるカテゴリの中に入
って、気になる商品を探し出す。

自分が出品を考えているものがあれば
そのカテゴリーを探す。

・カテゴリー ・ジャンル

YAHOO! JAPAN オークション

カテゴリー

こんにちは、ゲストさん (利用可能ポイント: ログインして確認)

商品を検索する

ヤフオク限定で楽しむ今年のク

カテゴリから探す

- コンピュータ
- 家電、AV、カメラ
- 音楽
- 本、雑誌
- 映画、ビデオ
- おもちゃ、ゲーム
- ホビー、カルチャー
- アンティーク、コレクション
- スポーツ、レジャー
- 自動車、オートバイ
- ファッション
- アクセサリ、時計
- ビューティー、ヘルスケア
- 食品、飲料

[PR] [三井住友銀行カード

Yahoo!オ
今登録

**高値で売れる
モノは?**

▶ 相場を検索

・家電が全品1円～ ・目指

話題のキーワード

安部礼司 NEW! | モッズコー

- * コンピュータ
- * 音楽
- * 映画、ビデオ
- ** ファッション
- * 不動産
- * 食品、飲料
- * 事務、店舗用品
- * ベビー用品
- * タレントグッズ
- * ビューティー、ヘルスケア
- * チケット、金券、宿泊予約
- * ホビー、カルチャー
- * アンティーク、コレクション
- * スポーツ、レジャー
- * 自動車、オートバイ
- * その他
- * 家電、AV、カメラ
- * 本、雑誌
- * おもちゃ、ゲーム
- * アクセサリ、時計
- * チャリティー
- * ペット、生き物
- * 花、園芸
- * コミック、アニメグッズ
- * 住まい、インテリア

例：ファッション

YAHOO! JAPAN オークション

こんにちは、ゲストさん（利用可能ポイント：[ログイン](#)して確認）

Yahoo!オークション

[オークション](#) > [ファッション](#) > カテゴリー一覧

ファッションカテゴリー一覧

このカテゴリから [検索オプション](#)

@:関連する別のカテゴリ、もしくは別の階層にあるカテゴリへのリンクです。

ブランド別

[あ行](#)
[か行](#)
[さ行](#)
[た行](#)
[な行](#)
[は行](#)
[ま行](#)
[や行](#)
[ら行](#)
[わ行](#)

アパレル(男性用)

[コート](#)
[ジャケット、上着](#)
[スーツ](#)
[トップス](#)
[ボトムス](#)
[ファッション小物](#)
[インナーウェア](#)
[パジャマ](#)
[和服](#)
[フォーマル](#)

アパレル(ベビー用)

[おむつカバー](#)
[アフガン@](#)
[インナーウェア](#)
[カバーオール、つなぎ](#)
[コート、ジャンパー](#)
[スーツ、セットアップ](#)
[トップス](#)
[パーカ](#)
[パジャマ](#)
[ファッション小物](#)
[フォーマル](#)
[ボトムス](#)
[ワンピース](#)
[甚平](#)
[浴衣](#)
[ベビー靴@](#)
[スイムウェア](#)
[ベビー用品@](#)
[マタニティウェア@](#)
[その他](#)

アパレル(子ども用)

ブランド別

アパレル(男性用・女性用)
アパレル(ベビー用・子ども用)
靴(男性用・女性用)
靴(ベビー用・子ども用)
かばん、バッグ
服飾小物
スタイリング
和服、和装
アクセサリ、時計
アウトドアウェア
スポーツウェア
香水、フレグランス
ファッション雑誌
コスプレ衣装

オークファン

オークファン⇒過去の実績チェック！

- 時間がある人は、
オークファンにて過去の出品実績をみて、
価格水準などをチェックしてみる。
- 時間がない人はここは何もしないでいいです。

課題（記録）

- ◎自分の思考・印象・感情の流れをつかみましょう。
- ◎自分でそれらを確認して、記録しておきましょう。
- ◎自分がどう思い、どう感じて、最後に買おうと決心したのか？⇒ それがお客さんの心の動きです。

今のリンゴの売り手と買い手の違い、
売り手はいかに買い手の気持ちを考えておらず
売り込みしているか？を実感して、宿題をやって
ください。「1番の肝です」

（TTK！！！！→徹底的に買え！！！！）

各論-2

2. 出品テクニック

- ジャンル(分野)
- タイトル
- 価格
- 条件
- クロスセリング(同時購入させること)
- 再出品
- 写真
- 商品説明
- 送付・送料
- 顧客対応

3. 大事なこと:

課 題

- ◎自分の思考・印象・感情の流れがつかめましたか？
- ◎自分でそれらを確認して、記録できましたか？
- ◎自分がどう思い、どう感じて、最後に買おうと決心したのか？⇒ それが**お客さんの心の動き**です。

この感情の動き、お客さんの感情の動きを感じる。



それを出品の時に生かす！

お伝えしたいこと！

そのような**お客様の意識・感情**を
忘れずに、出品者としてそれらを
「意識」して、お客様に語りかける
ことが「成功のコツ」です。

お客さまが受け取る感情を読み取って、
それを先取りして、手を打って、抵抗感
なく購入してもらえるように自然に導いて
いくことができれば「販売のプロ」です。

まずは始めましょう！

- とにかく、出品してみましょう。
- なんでもいいので5件出品しましょう。
- 今月中に最低1件は出品しましょう。
- テクニック・ノウハウ
 - ⇒やってみてわかる！
 - やってみなければわからない！
 - ⇒とにかくやってみる(まゆ流)

1. 商品の発掘！

- 本、雑貨、洋服、
- 電気製品（始めは小物の方がいい…）
- 身の回りのもので人が欲しがりそうなもの
- 自分では価値を感じないが、欲しい人がいるかもしれないと思えそうなもの
- その他、自分でテストと思ってやってみましょう
- まずは練習・テストです。

買い手が「まず」 注目するのは①、②、③

①タイトル



②写真

③価格

④商品説明

⑤決済方法

⑥送料

⑦条件(ノウハウ)



《★宝飾ルーフィー》貴方のト

出品者(評価): [BeOpa\(評価\)](#)

STORE **新品**

買い手の視点

「指輪」検索画面



どれを選びますか？



①タイトル

②写真

③価格



■■指輪、ネックレスス

出品者(評価): [fngyy664\(評価\)](#)



《★宝飾ルーフィー》おしゃれ

出品者(評価): [BeOpa\(評価\)](#)

STORE **新品**



マリーエレーヌドゥタイヤック ☆指輪 リング☆幸せグリーン☆

出品者(評価): [pmcft883\(評価\)](#)

美品



新品入荷※ONE PIECE 指輪のネックレス★新品

出品者(評価): [eurasia_house\(評価\)](#)

新品



■■新品!! 指輪収納ケース ハート黒42個■■

出品者(評価): [fngyy664\(評価\)](#)

新品

98,000 円 98,000 円 - 5 時間

1,010 円 - 5 5 時間

98,000 円 98,000 円 - 5 時間

148,000 円 178,000 円 1 5 時間

1 円 - 1 5 時間

1,000 円 - 1 5 時間

①タイトルと②写真③価格が 「登竜門」

●第1段階：

その他大勢の中から→自分を選んでもらう。

①キーワードで検索→タイトルで

- ・いかに光るか！

- ・いかに興味を引くか？

- ・いかに「見てみたい！」と思わせるか？

「ちょっと見てみようか？」 //

②写真で、より好印象・興味を持ってもらう

③価格も大きく影響する。

①タイトル (30文字・キーワードの戦場)

- 本の背表紙→集客に大きく影響
- タイトルだけがキーワード検索の対象



タイトル(最重要→工夫)

- キャッチ(30文字)を自分なりに考えてみましょう。
- 123456789012345678921234567893
このように字数を書いて試す方法もあります。
- ワードやメモ帳でキャッチコピー用のページを作っていけば今後参考になり自分なりのノウハウができる。
- 目立つ言葉・目を引く言葉・見たくなるような言葉・キーワードを入れます。
 - ①キーワードで検索→タイトルで
 - ・いかに光るか！
 - ・いかに興味を引くか？
 - ・いかに「見てみたい！」と思わせるか？
 - 「ちょっと見てみようか？」 //

タイトルの目的： 本→手に取ってもらうこと ヤフオク→クリックしてもらうこと

- キーワード：ブランド名・有名人（著作権）
- 「1円～」「限定、数量限定品」「レア、激レア」
「絶版」「入手困難」「〇〇さん着用」「特典付き」
「おまけ付き」「FC（ファンクラブ）限定」「新品同様」
「最後の一つ」「送料無料」「メール便対応」
「定型外対応」「Yahooゆうパック対応」
- オークファンを活用（落札商品のタイトルTTP作戦）
（TTP→徹底的に、パクル！）

2-2. 写真・画像・イメージ



始めの第一印象:

- 感情・鮮明さ・大きさ・色・形・場所・配置
- 品格・重量感・高級感

②写真・画像・イメージ (落札価格を大きく左右する)

- 1枚目の写真が重要
- 3枚＋合体技術(128KB以下、幅300ピクセル以下
x縦35ピクセル以下、500KB以上はエラーとなる)
- フラッシュを使う、使わない
- 照明を使う
- きれいな敷物の上で映す
- 白や黒の模造紙を背景にする
- 著作権、メーカーの公式サイトからの転載はNG
- 写真の加工はJ-TRIMが便利です。
(Photoshopはプロ向け)

<http://www.amazon.co.jp/%E3%83%87%E3%82%B8%E3%82%AB%E3%83%A1%E5%BF%85%E6%92%AE%E3%83%86%E3%82%AF%E3%83%8B%E3%83%83%E3%82%AF%E9%9B%86%E2%80%95%E4%BB%8A%E6%97%A5%E3%81%8B%E3%82%89%E3%83%87%E3%82%B8%E3%82%AB%E3%83%A1%E5%86%99%E7%9C%9F%E3%81%8C%E3%82%8F%E3%81%8B%E3%82%8B-%E5%A4%89%E3%82%8F%E3%82%8B-%E5%AE%9F%E4%BE%8B-%E3%83%AF%E3%83%B3%E3%83%9D%E3%82%A4%E3%83%B3%E3%83%88%E3%82%A2%E3%83%89%E3%83%90%E3%82%A4%E3%82%B9%E4%BB%98%E3%81%8D-%E4%BA%94%E6%A2%9D/dp/4883092445>



写真の撮り方を勉強したい
人には、お勧めです。

デジカメ必撮テクニック集
アマゾン中古書¥226～

スタジオブース

100円→570円→3600円

- <http://page17.auctions.yahoo.co.jp/jp/auction/v81019426?u=;eszezs120>



新品●アルミアタッシュ鏡付コスメケース●化粧箱コスメボックス

出品者(評価): [eszezs120\(評価\)](#)



1,000 円 - 14 時間

[ウォッチリストに追加](#)



特大XL●前面スクリーン付●フォトスタジオ撮影ブース●おまけ付

出品者(評価): [eszezs120\(評価\)](#)



250 円 9 14 時間

[ウォッチリストに追加](#)



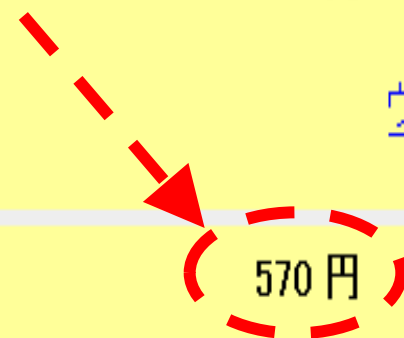
前面スクリーン付フォトスタジオ●Lサイズ撮影ブース●おまけ付

出品者(評価): [eszezs120\(評価\)](#)



570 円 25 14 時間

[ウォッチリストに追加](#)



③価格⇒提示方法が重要

- オークファン→過去の実績比較
- 開始時の価格：
 - 価格設定
 - 1円スタート
 - 100円スタート、100円ショーケース、
- 即決タイプ(希望落札額)：
平均落札価格の1.2~1.5倍に設定する！
9990円即決！>1万円即決！
- 落札者がなければ「再出品」
- 「送料は別表示」→額面は少ない方がいい。
送料無料アイコン

入札スタート価格

- 良い物でも「1～100円スタート」をする。
→ 入札が増え、炎上する可能性！
- 売れにくそうなもの：
オークファンで平均落札価格をチェック
→ 希望落札価格(即決価格)を
平均落札価格の「1.2倍～1.5倍」
くらいに設定する
- 開始価格(1円スタート～)
- 希望落札価格＝即決価格
- 最低落札価格(購入者には見えない)→使うな！

価格は下記を基準にして とにかく簡単に始めましょう！

- 送料は購入者負担が原則
- どうしてもいいもの→1円、100円スタート
- これ以下では売りたいくないもの
→即決価格（希望落札価格・P167）
平均落札価格の1.2~1.5倍に設定！
- 値段の付け方：999円即決！>1000円

⇒ とにかくやってみる！

①タイトルと②写真③価格でOKなら
⇒やっと商品説明文を見てもらえる。

②写真：

●3枚中、1枚目が大事だが、全体図、
部分図も大事。3枚以上を加工する。

●良いイメージを与える。

④商品説明文：(落札価格を大きく左右する)
(P127～130)、(中級者P137～143)

●別ページで事前準備：

⇒サイトは40分で切れる。

買い手が「まず」 注目するのは①、②、③

①タイトル



②写真

③価格

④商品説明

⑤決済方法

⑥送料

⑦条件(ノウハウ)

手続き:

1. ヤフオクトップページ
2. 出品をクリック
3. カテゴリーの選択
4. ヤフーの手続き完了確認

こんにちは、happylifex10 さん (ログイン履歴 利用可能ポイント:82)

出品する - マイオークション - オプション - ログ

商品を検索する すべてのオークション 検索オプション

初めて

年末年始を盛り上げる珍品オークション - 締め切り迫る! モバイル限定豪華プレゼント - 1円スタート電撃セール第3弾は21日まで

カテゴリから探す

- コンピュータ
- 家電、AV、カメラ
- 音楽
- 本、雑誌
- 映画、ビデオ
- おもちゃ、ゲーム
- ホビー、カルチャー
- アンティーク、コレクション
- スポーツ、レジャー
- 自動車、オートバイ
- ファッション
- アクセサリー、時計
- ビューティー、ヘルスケア

[PR] [三井住友銀行カードローン] 年利6%~12%

PR

あなたはいますぐ入札できます!
▶▶▶ 次は出品にチャレンジ

買いたいガイド

売りたいガイド

安全にご利用に関する注意事項をお読みください



今が買い! ヤフオク歳末大セール

- ・全品1円スタート! 最新家電大売出し
- ・人気アイテムが続々セール価格で登場
- ・ストア限定! 各種商品を格安で提供
- ・年末年始の準備はヤフオクでお得に

・目指せ出品マスター ・開催中キャンペーンの一覧はコチラ

話題のキーワード

チャリティー

ファーストエイド

Yahoo! JAPAN ID「happylifex10」でYahoo!オークションを利用するには、次の手続きが必要です。



ステップ1

Yahoo! JAPAN ID の取得

Yahoo!オークションを利用するときの「名前」になる、Yahoo! JAPAN IDをとります。



ステップ2

オークションユーザー登録

Yahoo!オークションで利用するメールアドレスを設定します。



ステップ3

メールアドレスの確認手続き

ステップ2で指定したメールアドレスが、利用可能かどうかを確認する手続きです。

4999円まで入札できます!

・[特定カテゴリ](#)の商品に入札するには、「ステップ4」が必要です。



ステップ4

[Yahoo!プレミアム会員への登録](#)

Yahoo!プレミアム会員(有料)に登録します。

ここまで完了すれば、すべての商品に入札できるようになります!



ステップ5

住所、氏名の確認(配送本人確認)

ステップ4で登録した住所、氏名を配送により確認する手続きです。

ここまで完了すれば、出品できるようになります!

ステップ1~3で
5000円未満の
商品入札可能。

5000円以上の
商品の入札は
プレミアム会員
へ登録必要。

あなたはYahoo!プレミアム会員？

Yahoo!プレミアム未登録です

ご利用中のYahoo! JAPAN ID:
happylifex10

規約に同意して
会員登録！

[Yahoo!プレミアム会員規約](#)

無料で今すぐ使える特典

Yahoo!オークション
日本最大のオークション

» 毎月10回まで出品無料！

Yahoo!メール
いつでもどこでも送受信

» メールボックス容量が1.5GBに！

Yahoo!映画
ハリウッド映画が見放題

» ハリウッド映画が無料で見放題！

Yahoo!動画
10万本以上の番組を視聴

» よいもののお笑い動画が会員限定見
放題！

規約に同意して
▶ Yahoo!プレミアムに会員登録！

月額会員費
346円(税込)

[Yahoo!プレミアム会員規約](#)

おすすめ特典

happylifex10さんにおすすめの特典はこれ！

- » [アイドルコレクション@misty](#) (外部サイト) 【misty】 **NEW!**
- » [777 TOWN.netゲーム内通貨プレゼント](#) (外部サイト) 【777 TOWN.net】 **NEW!**
- » **48時間限定！バーゲンセール** 【Yahoo!オークション】
- » **本物の占術家** 【Yahoo!占い】
- » **新選組黙示録** 【Yahoo!コミック】

今話題の特典はこれ！



会員限定爆笑ライブ動
画など盛りだくさん！



お昼のモバイルショッ
ピングでポイント！



人気タレントのファン
クラブにおトクに入会



新聞折り込みチラシ掲
載情報をラクラク検索



毎月最大945円分おト
クに出品できる！



M-1敗者復活戦12月21
日正午スタート

今週のランキング

オンラインシアター 無料で見放題！ 視聴数
上位ランキング

08年12月15日更新

1



[クルーエル・インテ
ンションズ](#)

2



[ワイルドシングス](#)

3



[ザ・エージェント](#)

4 [ワイルドシングス2](#)

5 [陸奥員](#)

ページが表示されました

インターネット

100%

ヤフープレミアム会員（月額346円（税込））

1. 5000円以上で入札する場合
2. 特定カテゴリ（自動車車体、トラック車体、バス車体、オートバイ車体、不動産、船体）の商品に入札する

以下の場合にはYahoo!プレミアム会員登録は不要。

- ・Yahoo!プレミアムにお申し込み済みのYahoo! JAPAN IDで入札する
- ・Yahoo! BBにお申し込みのYahoo! JAPAN IDで入札する
- ・Ezweb・モバイルオークションにお申し込みのYahoo! JAPAN IDで入札する

「ステップ1. カテゴリー選択」

①リストから選択

②キーワードから選択

③履歴から選択

こんにちは、happylifex10 さん (ログイン履歴 - 利用可能ポイント:82)

出品する - マイオークション - オプション -

Yahoo!オークション - 出品:カテゴリー選択

オークション > 出品:カテゴリー選択



カテゴリーを選択する

▶ カテゴリー

リストから選択する

キーワードから選択する(出品カテゴリ検索)

履歴から選択する

大カテゴリ選択



商品情報入力

コンピュータ

家電、AV、カメラ

音楽

本、雑誌

このカテゴリに
出品する

カテゴリーを選択するには、ほかに2つの方法があります

① キーワードから選択する

リストから選択する

キーワードから選択する(出品カテゴリ検索)

履歴から選択する

キーワード:

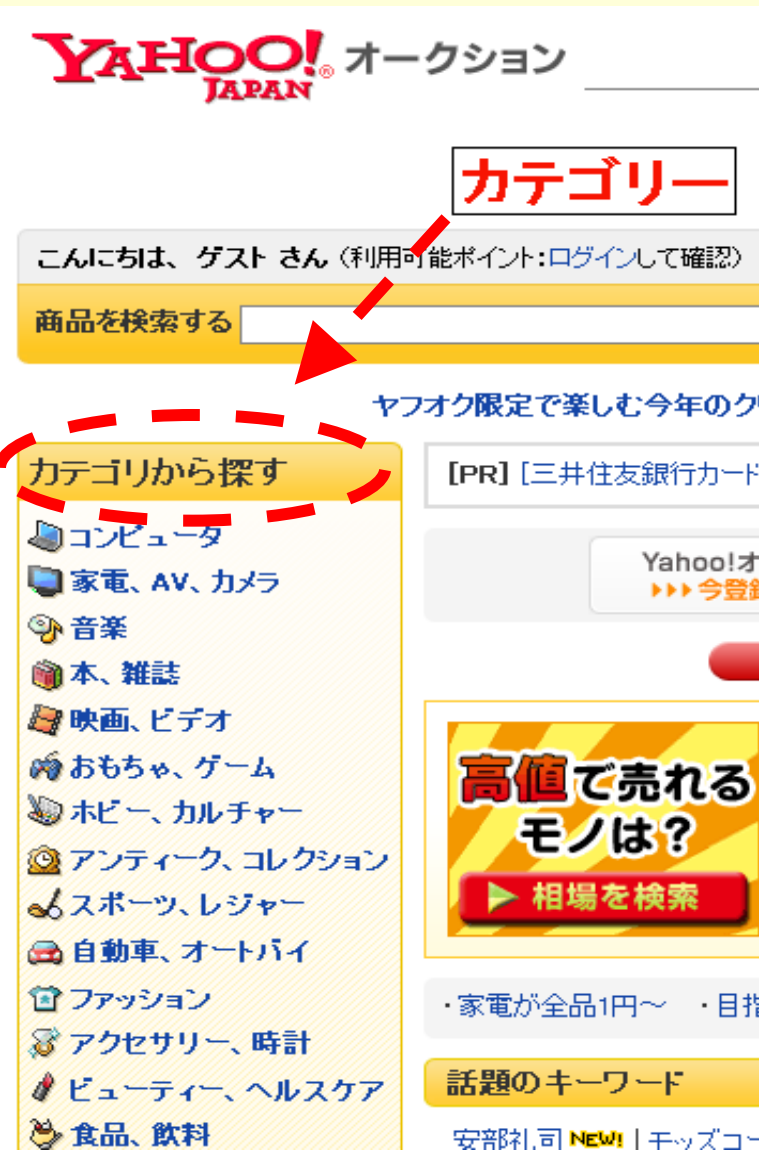
すべてのオークション

検索

※0 検索結果

② 履歴から選択する

・カテゴリー ・ジャンル



- * コンピュータ
- * 音楽
- * 映画、ビデオ
- ** ファッション
- * 不動産
- * 食品、飲料
- * 事務、店舗用品
- * ベビー用品
- * タレントグッズ
- * ビューティー、ヘルスケア
- * チケット、金券、宿泊予約
- * ホビー、カルチャー
- * アンティーク、コレクション
- * スポーツ、レジャー
- * 自動車、オートバイ
- * その他
- * 家電、AV、カメラ
- * 本、雑誌
- * おもちゃ、ゲーム
- * アクセサリー、時計
- * チャリティー
- * ペット、生き物
- * 花、園芸
- * コミック、アニメグッズ
- * 住まい、インテリア

どのカテゴリーに出品するか？

●カテゴリーを決めるのは大事！

⇒オークファンの活用！

過去の実例をチェックできるので、良く似た商品がどのようなカテゴリーで出されているかもチェックする。
(価格や、キャッチ、写真・画像・説明などもチェック)

◆上級編：

専門分野を作る

⇒行列のできるオークション

複数のヤフーID管理

カテゴリーアラート

例：ファッション

YAHOO! JAPAN オークション

こんにちは、ゲストさん（利用可能ポイント：[ログイン](#)して確認）

Yahoo!オークション

[オークション](#) > [ファッション](#) > カテゴリー一覧

ファッションカテゴリー一覧

このカテゴリから [検索オプション](#)

@:関連する別のカテゴリ、もしくは別の階層にあるカテゴリへのリンクです。

<u>ブランド別</u> あ行 か行 さ行 た行 な行 は行 ま行 や行 ら行 わ行	<u>アパレル(ベビー用)</u> おもつカバー アフガン@ インナーウェア カバーオール、つなぎ コート、ジャンパー スーツ、セットアップ トップス パーカ パジャマ ファッション小物 フォーマル ボトムス ワンピース 甚平 浴衣 ベビー靴@ スイムウェア ベビー用品@ マタニティウェア@ その他
<u>アパレル(男性用)</u> コート ジャケット、上着 スーツ トップス ボトムス ファッション小物 インナーウェア パジャマ 和服 フォーマル	<u>アパレル(子ども用)</u>

ブランド別
アパレル(男性用・女性用)
アパレル(ベビー用・子ども用)
靴(男性用・女性用)
靴(ベビー用・子ども用)
かばん、バッグ
服飾小物
スタイリング
和服、和装
アクセサリ、時計
アウトドアウェア
スポーツウェア
香水、フレグランス
ファッション雑誌
コスプレ衣装




一致したカテゴリ: 44件中1~5件目

- オークション>ファッション>ブランド別>か行>こ>ゴローズ>アクセサリ>指輪(200)
- オークション>アクセサリ、時計>アクセサリ(ブランド別)>4℃>指輪(432)
- オークション>アクセサリ、時計>アクセサリ(ブランド別)>A&G>指輪(263)
- オークション>アクセサリ、時計>アクセサリ(ブランド別)>アガタ>指輪(69)
- オークション>アクセサリ、時計>アクセサリ(ブランド別)>アガット>指輪(203)

カテゴリー
↓
検索
↓
例: 指輪

オークション>ファッション>ブランド別>か行>こ>ゴローズ>アクセサリ
オークション>アクセサリ、時計>アクセサリ(ブランド別)>4℃>指輪
オークション>アクセサリ、時計>アクセサリ(ブランド別)>A&G>指輪
オークション>アクセサリ、時計>アクセサリ(ブランド別)>アガタ>指輪(69)
オークション>アクセサリ、時計>アクセサリ(ブランド別)>アガット>指輪(203)

表示方法: [目録] タイトルと画像 | [目録] タイトル | [目録] 画像 | 並び替え: 選択してください

タイトル		現在価格	即決価格	入札
注目のオークション(詳細はこちら)				
 silver925 sin_tk	sin05☆シルバー【回転する指輪】スピナー☆スクロール19号 出品者(評価): sin_tk(評価) STORE 新品	3,500 円	3,500 円	-
 silver925 sin_tk	sin05☆シルバー【回転する指輪】スピナー☆スクロール11号 出品者(評価): sin_tk(評価) STORE 新品	3,500 円	3,500 円	-
 silver925 sin_tk	sin05☆シルバー【回転する指輪】スピナー☆スクロール17号 出品者(評価): sin_tk(評価) STORE 新品	3,500 円	3,500 円	-

ステップ1. カテゴリー

⇒ステップ2. 商品情報入力画面

Yahoo!オークション - 出品: 商品情報入力 - Windows Internet Explorer

http://list3.auctions.yahoo.co.jp/jp/show/submit

Google

ファイル(E) 編集(E) 表示(V) お気に入り(A) ツール(T) ヘルプ(H)

Google G 検索 ブックマーク ブロック数: 1 チェック 翻訳 次へ送信 設定

Yahoo!オークション - 出品: 商品情報入力

YAHOO! JAPAN オークション

Yahoo! JAPAN - オークション利用登録 - ヘルプ

こんにちは、KITTY3139 さん (ログイン履歴 - 利用可能ポイント: 176)

出品する - マイ・オークション - オプション - ログアウト

Yahoo!オークション - 出品: 商品情報入力

オークション > 出品: カテゴリー選択

ステップ1
カテゴリー選択

以下のカテゴリに出品します。
オークション > コンピュータ > パソコン

ご注意

- ニセモノの販売は監視されています
- 偽造ソフトウェア対策強化のお知らせ
(マイクロソフト社と連携して偽造品監視を強化しています)
- 知的財産権保護ガイド
- 知的財産権保護プログラム登録団体一覧

以下の行為は禁止されています

- 出品にあたっての注意

ボタン読み込み中

カテゴリ変更

必須項目 ?

タイトル【必須】

(残り30文字)

通常入力 HTMLタグ入力

ページが表示されました

インターネット 100%

スタート

1:25

こんにちは、KITTY3139 さん (ログイン履歴 - 利用可能ポイント:176)

出品する - マイ・オークション - オプション - ログアウト

Yahoo!オークション - 出品: 商品情報入力

オークション > 出品: カテゴリ選択 > 出品: 商品情報入力



以下のカテゴリに出品します。

オークション > コンピュータ > パーソナルコンピュータ > Windows > デスクトップ > ASUS

カテゴリ変更

・同一の商品を複数出品しないでください(商品の個数を指定し、1オークションとして出品してください)。

必須項目 ?

タイトル【必須】

(残り30文字)

通常入力

HTMLタグ入力

富田 大輔

ページが表示されました

インターネット

100%

スタート



ページ読み込みエラー...

Yahoo!オークション - ...

アドレス デスクトップの検索

1:30
金曜日
2008/12/19

通常入力

HTMLタグ入力

B *I* U

説明【必須】

開始価格【必須】

円

💡 このカテゴリに実際に出品されている商品の 価格を参考にしてください

個数【必須】

1 個 (1個~9個) 今月の出品無料回数があと9回残っているため、出品システム利用料は無料です。

↓ 小さな画像をクリックすると、下に拡大表示されます。



例えば「指輪」の
画像(3枚)の下に
商品説明が
あります。



商品説明

インカローズ&シルバー925 ★キュートな指輪11号

●買いたくなる説明文:

使っている場面の
イメージ

(使い心地が良い・

快感・爽快感・満足感
・問題解決・達成感)

+★+

+★+

+★+

+★+

ばら色の石インカローズ
光沢のシルバー925
(プラチナコーティング)
バーセッティング

キュートで愛らしい
ファッションリング

サイズは11号
麗しのインカローズ
「愛と清らかさの石」

あなたのかわいい指
神秘的に柔らかく輝く

もちろん新品
送料無料でお届け
(定形外普通郵便で送料無料)

商品説明

- 買いたくなる説明文：

- おまけ・特典などの表示：

アイドルやミュージシャングッズの場合
雑誌の切り抜きやライブのチケットの
半券でもいい、アイドルやミュージシャンが
掲載されているフリーペーパーやチラシ、
販促グッズ、無料のもの

商品説明

- 安心感・信頼感を得る。取引をしても大丈夫
- トラブルを避ける：ダメージの明記
- ・スペック：サイズ、色、ブランド、メーカー
・入金方法、送料、発送方法、使用年月、
- メーカーのページからカタログ情報を得る。

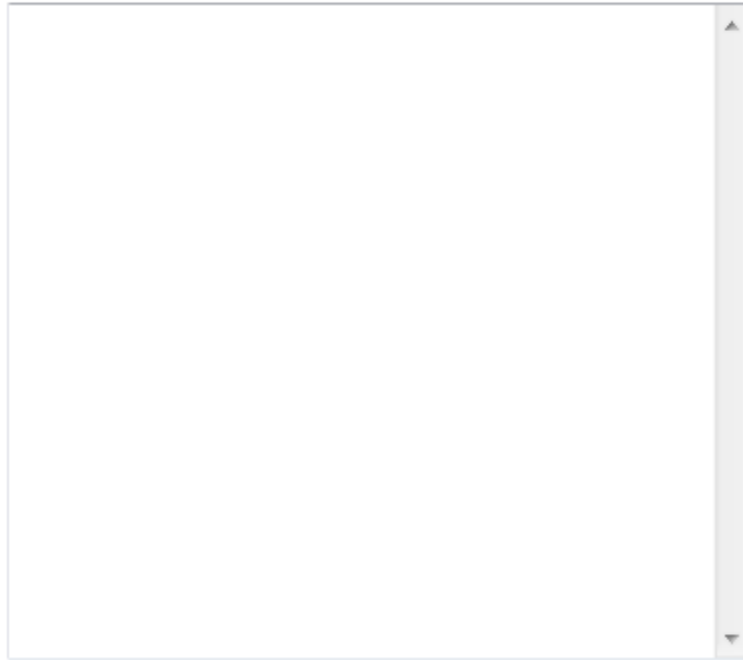
商品説明用テンプレート(見本)

<タイプの選択>

☒ ★(サンプル) ☐ ♪(サンプル) ☐ 影(サンプル) ☐ II(サンプル)

<文章を入力>

※タグは<HR>(水平線)のみ可能です。



枠色 文字色

☐ マイブースにリンクする(する場合はヤフオクIDを半角英数で記入)

作成

- http://kenz.s9.xrea.com/make_tem.shtml

- このテンプレートは
まゆさんお勧めです。
ワード感覚で記載
できます。

2-4. 商品説明文:

<タイプの選択>

★(サンプル) ○(サンプル) 影(サンプル) II(サンプル)

<文章を入力>
※タグは<HR>(水平線)のみ可能です。

宮崎まゆのヤフオクセミナー

↓これをコピー-&ペーストしてください

```
<center>  
<table border=0 cellpadding=0 cellspacing=0 width="500">  
<tr>  
<td bgcolor="#FFFFFF"><font color="red">★</font></td>  
<td bgcolor="red">  
<div align="center"><font color="#FFFFFF">★  
★ ★ ★</font></div>  
</td>  
<td bgcolor="#FFFFFF"><font color="red">★</font></td>  
</tr>  
<tr>  
<td bgcolor="red" width="15">  
<p>  
<p>  
</td>  
</tr>
```

特色 赤 文字色 青

マイブースにリンクする() する場合はヤフオクIDを半角英数字

作成

修正する場合は、ここからどうぞ

宮崎まゆのヤフオクセミナー

- サイトは40分で切れるので別ページで事前準備する。
- テンプレートを活用。
- 現文を作ってコピペする。

開始価格【必須】	<input type="text"/> 円 このカテゴリに実際に出品されている商品
個数【必須】	<input type="text"/> 個 (1個~9個) 今月の出品無料回数が複数個の商品を1セットとして売る場合、個数
開催期間【必須】	開始日: 12月19日(金) ~ 終了日: 12月24日(水)
商品発送元の地域【必須】	東京都 市区町村(任意):
送料負担【必須】	<input checked="" type="radio"/> 落札者 <input type="radio"/> 出品者(落札者は無料)
代金先払い、後払い【必須】	<input checked="" type="radio"/> 代金先払い(支払い確認後商品を発送) <input type="radio"/> 代金後払い(落札後、支払いの確認をまたず)
	【必須】決済方法を選択してください(複数) <input type="checkbox"/> Yahoo!ネットバンキング(詳細) <input checked="" type="checkbox"/> Yahoo!かんたん決済(詳細) <input checked="" type="checkbox"/> 銀行振込

- 開始価格
- 個数(1~9個)
- 開催期間(期間○日間)
終了時間: ○時~○時
- 商品発送元の地域
- 送料負担:
落札者or出品者
- 代金: 先払いor後払い

出品日、出品日数

- 出品日：給料日の後は、高くなる
生活必需品：給料日25日前後、
月末前後、10日前後
(25～10日が動き活発)
(VS.・落札する時
⇒「13～23日」、AM6～12:00に終了
なら安く買える(P164))
- 出品日数(P148)：①2～3日で十分な商品、
②7日必要な商品(土日を狙う)
・自動再出品(P149)：3回

(季節・シーズン)

- 高額なぜいたく品：

- ◎→ボーナス後7月12月OK、

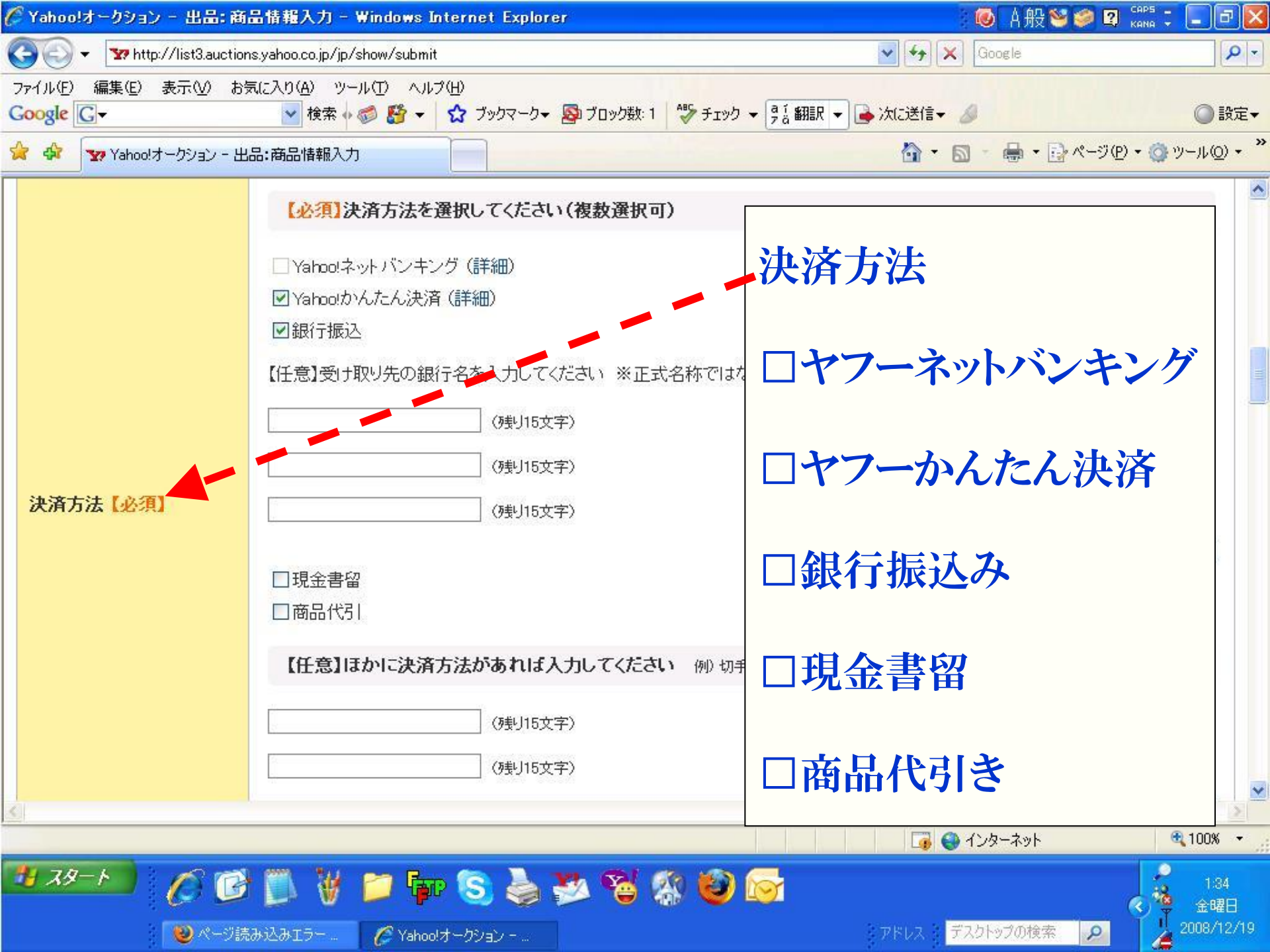
- X→8月下旬、12月下旬。1月中旬～2月

- ・長期休暇は避ける。

- お盆・ゴールデンウィーク・年末年始

入札締め切り時間

- ◎一般的：23～24時前後に終了する
- ◎主婦層の子供服：PM3時
- ◎人気テレビ放送時は避ける
- ◎日曜の夜21～24時→神話→だんだんと崩壊
(ブロードバンドの普及や
携帯でのアクセスの増加)
- ◎休日出勤者⇒月曜日



【必須】決済方法を選択してください(複数選択可)

☐ Yahoo!ネットバンキング (詳細)

☒ Yahoo!かんたん決済 (詳細)

☒ 銀行振込

【任意】受け取り先の銀行名を入力してください ※正式名称ではな

(残り15文字)

(残り15文字)

(残り15文字)

☐ 現金書留

☐ 商品代引

【任意】ほかに決済方法があれば入力してください 例) 切手

(残り15文字)

(残り15文字)

決済方法

☐ ヤフーネットバンキング

☐ ヤフーかんたん決済

☐ 銀行振込み

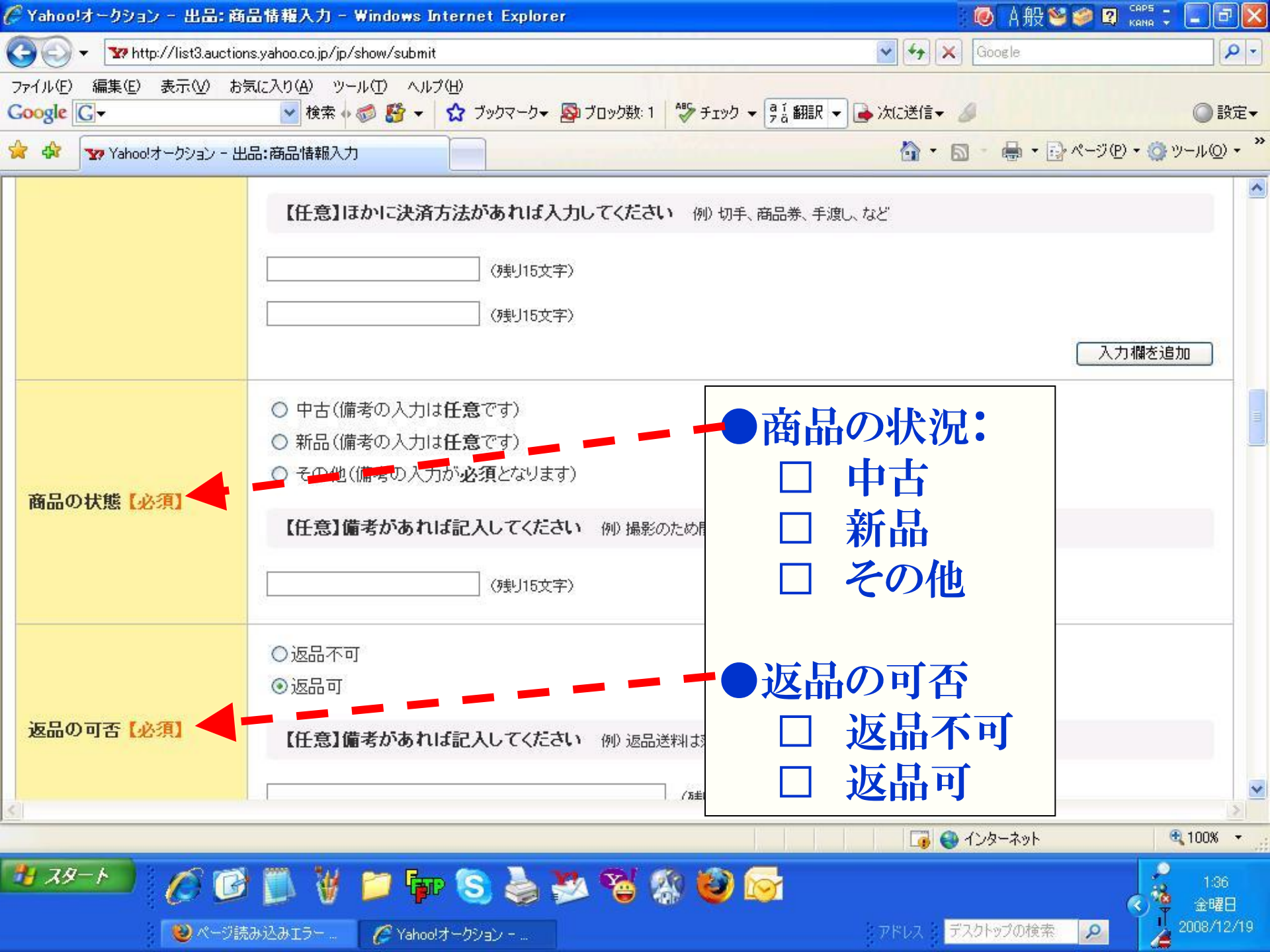
☐ 現金書留

☐ 商品代引き

決済方法【必須】

決済についての明記

- ヤフオク必須バンク：入金口座、入金方法はなるべく多くする。→入札率、落札率の向上
- 決済方法：クレジットカード／銀行振込み／現金書留
／代引き／ヤフーかんたん決済
- 切手払い／商品券の受け取りを可能にする
- 銀行：みずほ／三菱東京UFJ／新生／ゆうちょ／
イーバンク／ジャパンネットバンク
- マネールック→便利な機能を活用



【任意】ほかに決済方法があれば入力してください 例) 切手、商品券、手渡し、など

(残り15文字)

(残り15文字)

入力欄を追加

商品の状態【必須】

- ☐ 中古(備考の入力は任意です)
- ☐ 新品(備考の入力は任意です)
- ☐ その他(備考の入力が必須となります)

【任意】備考があれば記入してください 例) 撮影のため

(残り15文字)

返品可否【必須】

- ☐ 返品不可
- ☒ 返品可

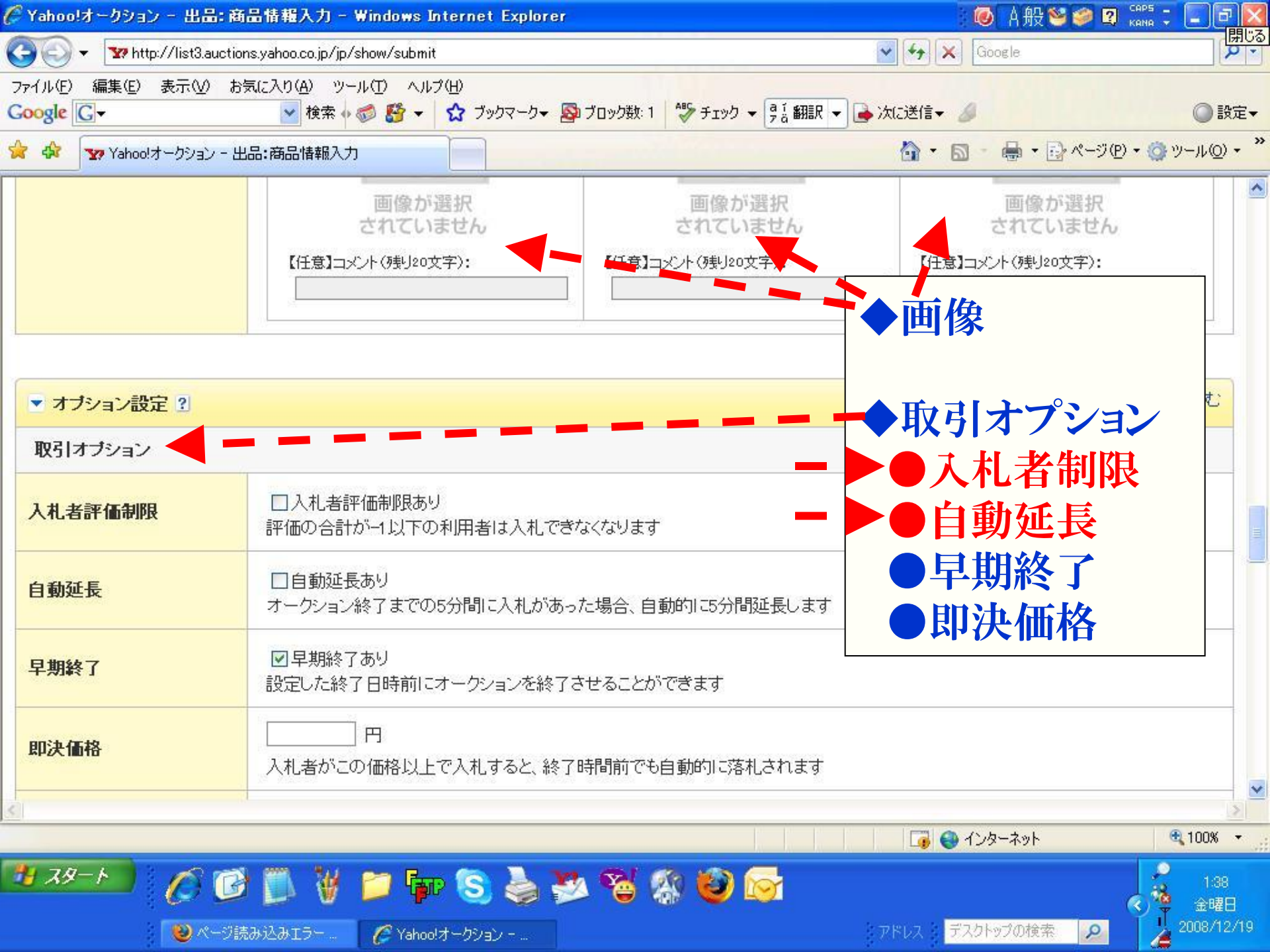
【任意】備考があれば記入してください 例) 返品送料は

●商品の状況:

- ☐ 中古
- ☐ 新品
- ☐ その他

●返品可否

- ☐ 返品不可
- ☐ 返品可



自動再出品	<input type="text" value="0"/> 回 期間: 5日 オークションが落札されずに終了した場合、自動的に再出品される回数
最低落札価格(有料)	<input type="text"/> 円 個数1個あたり105.00円(税込) これ以下では落札できない価格を非公開で設定できます
PRオプション	
注目のオークション(有料)	1日あたり <input type="text"/> 円 1日あたり10円(税込10.50円)~ 各カテゴリの商品一覧ページの上部にある「注目のオークション」欄に
100円ショーケース(有料)	<input type="checkbox"/> 1日あたり21.00円(税込) 2009年12月31日12時00分まで開催 販促ページ「100円ショーケース」に商品を掲載できます
ボーナスショーケース(有料)	<input type="checkbox"/> 1日あたり21.00円(税込) 2008年12月25日12時00分まで開催 販促ページ「ボーナスショーケース」に商品を掲載できます
クリスマスショーケース(有料)	<input type="checkbox"/> 1日あたり21.00円(税込) 2008年12月25日12時00分まで開催 販促ページ「クリスマスショーケース」に商品を掲載できます
太字テキスト(有料)	<input type="checkbox"/> 1出品あたり10.50円(税込) 商品タイトルを太字で表示できます

●自動再出品: ○回

●最低落札価格(有料)

◆PRオプション(有料)

●注目のオークション

●100円ショーケース

●ボーナスショーケース

●太字テキスト

諸条件 & テクニク 入札方式

◎入札自動延長

→出品者には有利(時には暴騰)、

◎入札者評価制限

△注目のオークション

→入札方式なので、タイミング大事

⑨諸条件&テクニック その他

- 無料出品キャンペーン(10.5円→0円)
- 返品可能を付ければ売れ易い。
- マイオークション(出品商品一覧)
売上アップにつなげる。
- 補償(騙された時のために)
最高50万円／品、落札額の80%
- ショーケースアイコン(@21円/日)
- 送料無料アイコン(@10.5円)

商品配送、英語版の設定 ?

送料、配送方法

入札者が送料を計算できるように、荷物に関する情報を入力してください。

・縦、横、高さの合計(梱包後): --選択--

・重量(梱包後): --選択--

配送方法(運送会社、サービス名など)を記入してください。

☐ Yahoo!ゆうパック(詳細)

☒ 料金表ページリンク

(残り15文字)

(残り15文字)

(残り15文字)

受け取り後決済サービス利用には、Yahoo!ネットバンキング利用開始の手続きが必要です。

☐ 利用する

受け取り後決済サービスガイド(別ウィンドウ)

受け取り後決済サービスとは、落札者が先払いで振り込んだ代金を、Yahoo!ネットバンキングでお預かりし、商品の受け取りを確認

- 送料
- 配送方法
- 縦・横・高さの合計
- 重量(梱包後)
- 配送方法
- ヤフーゆうパック

送料についての明記

- お客様が送料のことで迷わないように
事前に親切に細かく表記しておく。
→リスクヘッジになる。
- 出品地域と料金表の明記
- 郵便事故防止（メール便、EXパックは安くて
便利だが、郵便事故の保証がない
→必ず事前に相手に確認する）
- ゆうパック、ヤフーゆうパック
- 「送料は別表示」→額面は少ない方がいい。
「送料込み」1000円 VS. 「700円、送料別」（¥300）
- 1円オークション：
配送料は業者とのネゴ可能→値引き→利益

受け取り後
決済サービス

受け取り後決済サービス利用には、Yahoo!ネットバンキング利用開始の手続きが必要です。

☐ 利用する

受け取り後決済サービスとは、落札者が先払いで振り込んだ代金を、Yahoo!オークションから出品者に代金が支払われるサービスです。受け取り後決済サービスを利用することも可能です。Yahoo!オークションでは、便利で落札者とのトラブルの少ないです。

配送条件を表示するために、荷物に関する情報を入力してください

・縦、横、高さの合計(こん包後): --選択--

・重量(こん包後): --選択--

匿名取引について選択してください

☒ 落札者の利用希望に合わせる

☐ 利用する(あなたと落札者、両方の情報が公開されません)

☐ 利用しない(あなたと落札者、両方の情報が公開されます)

海外発送

☐ 海外発送にも対応する

Yahoo!オークション
英語版

☐ Yahoo!オークション英語版

受け取り後決済サービスガイド(別ウィンドウ)

●受け取り後、
決済サービス

●海外発送

●ヤフーオークション
英語版

- ・ ステップ3. 入力内容の確認
- ・ ステップ4. 完了

再出品時の検討

1. アクセス数が少ない時(最低30～50以上)

- ・タイトル(キャッチ)を改善。
- ・ウオッチ数も見る。
(アクセスが少なくても
ウオッチ数が
多い時もある)

このオークションの統計情報

アクセス総数 : 16

ウォッチリストに追加された数 : 1

友だちにメールを送られた数 : 0

違反商品の申告をされた数 : 0

⇒ 出品者への質問

⇒ 出品中の商品

⇒ 評価一覧

再出品時の検討

2. アクセスが多い時(=タイトルは一応合格)

①価格を下げる、おまけ・特典を付ける。

②カテゴリー、写真、

終了日時などの諸条件を

見直す。

このオークションの統計情報

アクセス総数 : 64

ウォッチリストに追加された数 : 3

友だちにメールを送られた数 : 0

違反商品の申告をされた数 : 0

➡ 出品者への質問

➡ 出品中の商品

➡ 評価一覧

落札後

- お客様との連絡：とりひきナビ
メルアドを知らなくても、交信できる
→出品者にとっては、メールアドレスを
取りたいので、別途登録フォームを作る。
- 落札お礼メール：テンプレート
- 決済入金： リスクヘッジ→補償

このオークションは終了しています



おめでとうございます

おめでとうございます！！
あなたの商品が
落札されました。

Yahoo!オークションから、あなたの商品が落札されたことを通知するメールが届きます。

ステップ1
落札者へ連絡しましょう

- ・落札者はあなたからの連絡先には、あなたから投札した商品について、落札者には自己紹介をお願いします。

- ➡ 落札者一覧
- ➡ 取引ナビ

ステップ1
落札者へ連絡しましょう。
↓
取引ナビ

落札者一覧

Yahoo! JAPAN ID	落札者へ連絡	個数	価格	落札者ステータス
muramura_007 / 評価:130 (評価の詳細)	取引ナビで連絡	1	421 円	<ul style="list-style-type: none">・ 評価する・ Yahoo!ゆうパックを利用する・ Yahoo!かんたん決済を利用許可する

※Yahoo!オークションでは、個人情報保護の観点から利用者のメールアドレスを公開いたしません。取引には「取引ナビ」をご利用ください。(オークション終了後)

タイトル	<input type="radio"/> 連絡先、支払い、発送などについて <input type="radio"/> 入金を確認しました <input type="radio"/> 商品を発送しました <input type="radio"/> その他
メッセージ	<div>メッセージ： 1. 連絡先、支払い、発送などについて 2. 入金を確認しました 3. 商品を発送しました 4. その他</div> <div>全角1024文字(半角2048文字)以内で入力してください。入力可能な文字数:あと2048文字(半角)</div>

確認

残り投稿可能回数:11回

メッセージ一覧(合計:6件)

[入金を確認しました](#)

投稿者: [happylifex10 \(20\)](#)

[支払いが完了しました](#)

投稿者: [muramura_007 \(130\)](#)

[商品を発送しました](#)

投稿者: [happylifex10 \(20\)](#)

商品発送

- 梱包はていねいに、心をこめて、サプライズ
- 最低限、マイナス評価にならないように！
- 梱包材
- 迅速行動
- 配送：原則→入金確認後、発送する。
例外（サプライズ）
→評価を見て、入金前に発送する。
- ゆうパックとヤフーゆうパック
- 郵便事故：メール便、EXパックは安くて便利だが、
郵便事故の保証がない
→必ず事前に相手に確認する)

お正月：福袋への取り組み (まゆさんのお勧め)

◎年1度のチャンス

◎特に、有名メーカー物(ブランドものではない)

◎無茶苦茶「お得」例：10万円相当→1万円

◎不要なものが入っている。→単品売り！

◎入手困難→寒い・長時間・長い行列

◎一部の熱心な人だけが

買って使う、ヤフオクをやる

⇒儲かる！

福袋の「儲ける取り組み」

◎リサーチ(事前調査)が重要

- どこが(メーカー、販売店)
- どこで(場所・地方もあるかも)
- 何を(売れ筋か?)
- いつ(販売開始・行列開始)
- いくらで?
- 誰と←重要(一人では並ぶのはきつい!)

役割分担でグループで組んでやる。

福袋の「儲ける取組み」

質問：

「DO IT FOR YOU」（あなたの代わりにやりますよ～）があれば利用しますか？

◎リサーチ（事前調査）の結果を知りたい！

◎並んで購入して来て！

◎購入は自分でしてくるので、販売をして！
（バーゲンセールにも活用できる？）

④A.デジタルボイスレコーダー/B.停電磁波ドライヤー
A.50,400円/B.42,000円⇒15,000円

①

ヒノキの香りで癒されます。
[低反発枕] (ヒノキの香り付)
仕様
材質：ポリウレタン
サイズ：L55×W35×H10 (cm)
通常価格
10,500円/個

+

②

安全、簡単、経済的な
[ミストシャワーアロマリフ]と専用アロマエッセンス]
※香りは10種類
ミストシャワーアロマリフ
6,300円/台
+
専用アロマエッセンス
30ml×10台/セット 8,400円
通常価格
14,700円/セット

+

③

電池不要の懐中電灯
[ハローキティオフィシャルバージョン]
●FMラジオ 約30分
●ライト 約60分
●サイレン 約10分
通常価格
4,200円/台

+

■A・B どちらかお選びください。

④

A 大容量1GBの
[デジタルボイスレコーダー]
長時間の会議でも
余裕の288時間
通常価格
21,000円/台

B 「シャンプー変えたい？」といわれる人必見の
[低電磁波セラミックドライヤー]
通常価格
12,600円/台



ジャスト
15,000円/袋
(送料・税込)

4点セットで
① 50,400円相当
② 42,000円相当

♡ お
「おまけ

まゆさんからのアドバイス
 ➡有名メーカーを狙え！
 ○○デパートバーゲンは？

株式会社 ばんゆう 万雄 大阪市中央区瓦町2-4-10
http://www.ban-yu.co.jp TEL 06-6222-2248(代)

ご注文専用受付FAX番号 FAX : 06-6222-3307

クリスマス袋

貴社名
ご住所 〒
郵便番号を必ずご記入下さい

売上を増やすためにすること (関連商品)

- 売れた後は、売り易い。信頼感！
- 関連商品を併売する
(ニットが売れたらアクセサリーなど)
- ついで買い
 - オークションブースの活用、
 - 出品者アラートの活用
 - 個別メールにて誘ってみる。
- 関連アフィリエイトをする
(口座を開設してくれたら送料無料にするなど)

ヤフオクで大事なこと！

= 商売・ビジネス・人間関係で 大事なこと！

- ・自分⇒自分の得意な分野で楽しくやる
- ・相手⇒誠意をもって接する

相手の気持ちを考える

自分がしてもらったら嬉しいことを
してあげる

素早い対応

例：感動させる梱包

商品のクリーニング

ヤフオクで大事なこと！ ビジネスとして

●新規客の獲得と固定客！

どちらも大事です。でも…

●・固定客／リピーター・ファンを作る

・ユーザーにあなたから買いたいという

気持ちにさせる v.s. 気持ちになってもら
(相手は大事なお客様です。ものではありません)

ビジネスとして取り進める！ テスト&テスト&テスト

- 1円も損したくない→ではよくない。
失敗から学ぶ姿勢。
でも大けがはしないように！
- ともかく出品しろ
→でも、一度の大量に出さずに
1品ずつテスト
→リスクヘッジ、リスクマネジメント

ヤフオクで学ぶビジネスの基本

- お客様目線、お客様の感情が全て！
- ファンになってもらい、リピートしてもらおう
- リサーチ（事前検討）が大事
- 仮説を立て、小刻みにテストする
- 仮説とテストと検証と仮説
(PLAN→DO→CHECK→PLAN)
- ワクワクして続ける！（義務感ではない）

ヤフオクでのビジネスの仕方！

- ビジネスとして成功するには
 - ⇒「リサーチ(事前研究)」: 商品／値段相場
- 流行語、キャッチの事前リサーチ、TV予定表→商品
- 関連性のある商品を出品する→まとめ買いしやすい
- リピートされやすい
 - 「商品」を出品する→消耗品、
 - 専門性: この商品ならこの人(別のID)
 - 「環境」を提供する
 - 次回も購入してくれるなら割引き、
 - お得感の演出、便利
 - 次回注文用にファックス用紙を入れる

「ベントツ型生活」とは？

優雅な生活！

思考パターン、

行動パターンの大変革！

ベンツ型生活！

- ベンツの下取り価格は？
- 今までは、売れるなんて思ってもいなかった
- 高く売れることが分かっていたら
最初から高いものも買える！
- 今まで手が届かなかったものに
手が届くようになる生活！
- それでも実質のコストは？

ベント型生活をヤフオクから！

●ヤフオクで始まる生活変革！

●考え方が変わる！



・仕入と販売マインド

・ベント型生活への移行

<http://www.amazon.co.jp/%E3%83%8D%E3%83%83%E3%83%88%E3%81%A7%E5%84%B2%E3%81%91%E3%82%8B-%E3%83%A4%E3%83%95%E3%82%AA%E3%82%AF-%E3%82%AA%E3%83%BC%E3%82%AF%E3%82%B7%E3%83%A7%E3%83%B3%E7%A0%94%E7%A9%B6%E4%BC%9A/dp/4798111643>



参考資料：

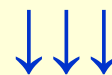
「ネットで儲ける
ヤフオク」

アマゾン中古書

¥270

* 写真が豊富で
わかり易い。

* 2冊読めば
理解しやすい。



自分で選ぶ！

ご清聴ありがとうございました

お助け塾・塾長 セグパパ・勢口